

#AMIEEMPLOI



H / F COMMERCIAL EXPORT

CDI

POSTE

RÉFÉRENCE BOU460Q

DATE 23/11/2022

LIEU DE TRAVAIL BOULOGNE SUR MER

NB DE POSTES 1

Premier fabricant français de machines pour la préparation des poissons et des viandes. Pour répondre à un large panel d'industriels, la société conçoit, fabrique, vend et installe l'ensemble de ses machines sur le marché français et à l'international.

PME à taille humaine reconnue pour la robustesse de ses produits et la qualité de ses services, opérés par une équipe motivée et experte dans son domaine.

Vous souhaitez développer le portefeuille clients et revendeurs de l'entreprise à l'international en entretenant une relation de qualité avec chacun d'entre eux ?

Vous aimez évoluer dans un environnement technique et souhaitez devenir un expert ?

Vous aimez conseiller techniquement et commercialement vos clients afin de leur apporter les meilleures solutions ?

Vous souhaitez animer un réseau d'agents et de distributeurs ?

Rejoignez-vite notre entreprise comme Commercial.e Export !

Description du poste

Rattaché.e au gérant de l'entreprise, vous travaillez au sein de l'équipe commerciale pour renforcer et accompagner l'ensemble de notre réseau de partenaires à l'export.

Vous analysez les spécificités des différents marchés que vous adressez et mettez en place une feuille de route pour développer les actions commerciales : négoce, participation à des salons, visites de sites de production, gestion du portefeuille clients et revendeurs, etc.

Vous travaillez en étroite relation avec le chef d'atelier, le bureau d'études et nos secrétaires pour assurer la bonne réalisation de l'ensemble des projets que vous menez.

CONTRAT DE TRAVAIL

- Contrat en CDI
- Nombreux déplacements à prévoir (1 semaine par mois en moyenne)
- Package attractif

PROFIL

- Vous êtes titulaire d'une formation technico-commerciale (BTS ou Licence Pro). Une première expérience en environnement industriel à l'international serait un plus.
- Vous maîtrisez les techniques de vente et de négociation.
- Vous parlez anglais (c'est indispensable) et espagnol.
- Vous êtes dynamique et aimez apprendre pour être toujours plus performant.e et atteindre vos objectifs.
- Vous avez le sens du service client et vous adaptez facilement à des environnements et interlocuteurs différents.

POUR POSTULER



Envoyez votre CV et LM à
AMIE / projet Proch'Emploi
belinda.soret@prochemploi.fr

