

#AMIEEMPLOI



CONSEILLER MÉDICO-TECHNIQUE

H / F
CDI

POSTE

RÉFÉRENCE BOU-38115

LIEU DE L'ENTREPRISE BOULOGNE SUR MER

Société spécialisée dans la distribution et la prestation de services dans le domaine Médico-technique (Vente – Location – Réparation Matériel Médical)

Entreprise leader sur les Hauts de France dans l'équipement des personnes en situation de handicap depuis presque 30 ans !

Notre mission : équiper nos clients à domicile et en établissement avec les solutions les plus adaptées afin qu'ils restent le plus longtemps possible chez eux, et en toute autonomie. Mais aussi leur assurer notre engagement sur le long terme et à tous les niveaux.

Leur confort, leur bien-être et leur satisfaction sont au cœur de nos préoccupations !

Nous recherchons un Conseiller Médico-Technique (H/F) dynamique et motivé.

Vous serez responsable de la vente de nos produits et services, ainsi que de fournir un excellent service client. Vous travaillerez en étroite collaboration avec le responsable commercial pour atteindre les objectifs fixés.

Pour ce faire, vous devez vous occuper :

En partie, de la Gestion du point de vente :

Accueillir et conseiller les clients dans notre magasin - Présenter nos produits et services de manière attrayante - Répondre aux questions des clients et résoudre les problèmes éventuels - Effectuer des transactions de vente et gérer la caisse - Maintenir un environnement de travail propre et organisé

En partie, de la Gestion Commercial (Déplacements extérieurs)

Mise en place et suivi d'actions commerciales en lien avec le responsable commercial.

Vous aurez en charge la prospection de nouveaux clients professionnels de santé ou d'établissements de santé. (Prospection physique & téléphonique).

Environnement de travail dynamique et convivial

Formation continue sur les produits et pour développer vos compétences en vente.

CONTRAT DE TRAVAIL

CDI Temps plein Démarrage immédiat

Rémunération en fonction de votre profil (Partie fixe et variable)

Déplacements à prévoir Boulogne sur Mer et alentours

PROFIL

Passion pour le secteur du médical et sensibilité aux besoins des personnes âgées et handicapées.

Expérience réussie dans la vente, idéalement dans le domaine médical ou paramédical.

Compétences administratives de base, y compris la maîtrise des outils bureautiques.

Excellent relationnel, capacité à créer un lien de confiance avec les clients.

Dynamisme, autonomie et motivation.

Permis B et mobilité.

POUR POSTULER

Envoyez votre CV à belinda.soret@prochemploi.fr

