

#AMIEEMPLOI



H / F

COMMERCIAL EXPORT

CDI

POSTE

référence BOU-43100

Lieu de l'entreprise Boulogne sur Mer

Activité de l'établissement (APE) : 2893Z (Fabrication de machines pour l'industrie agro-alimentaire)

Vous souhaitez développer le portefeuille clients et revendeurs de l'entreprise à l'international en entretenant une relation de qualité avec chacun d'entre eux ?

Vous aimez évoluer dans un environnement technique et souhaitez devenir un expert ?

Vous aimez conseiller techniquement et commercialement vos clients afin de leur apporter les meilleures solutions ?

Vous souhaitez animer un réseau d'agents et de distributeurs ?

Description du poste

Rattaché.e au gérant de l'entreprise, vous travaillez au sein de l'équipe commerciale pour renforcer et accompagner l'ensemble de notre réseau de partenaires à l'export.

Vous analysez les spécificités des différents marchés que vous adressez et mettez en place une feuille de route pour développer les actions commerciales : négoce, participation à des salons, visites de sites de production, gestion du portefeuille clients et revendeurs, etc.

Vous travaillez en étroite relation avec le chef d'atelier, le bureau d'études et nos secrétaires pour assurer la bonne réalisation de l'ensemble des projets que vous menez.

CONTRAT DE TRAVAIL

CDI
Temps plein
Package attractif
Nombreux déplacements à prévoir (1 semaine par mois en moyenne)

PROFIL

- Vous êtes titulaire d'une formation technico-commerciale. Une première expérience en environnement industriel à l'international serait un plus.
- Vous maîtrisez les techniques de vente et de négociation.
- Vous parlez anglais (c'est indispensable) et espagnol.
- Vous êtes dynamique et aimez apprendre pour être toujours plus performant.e et atteindre vos objectifs.
- Vous avez le sens du service client et vous adaptez facilement à des environnements et interlocuteurs différents

POUR POSTULER

Envoyez votre CV + LM à
belinda.soret@prochemploi.fr

